E-BOOK GRATUITO

Guia do Fornecedor
Passo a Passo

Como vender para grupos inteiros de empresas em uma só venda.

MultiParceiros — Empresas que se unem, crescem juntas.

Para quem é este guia

Para quem **produz, fornece ou distribui**: indústrias, fabricantes, gráficas, distribuidoras, atacadistas, agências e equipes de eventos. Se você quer **vender mais gastando menos com prospecção**, o MultiParceiros leva até você **grupos de empresas já reunidos e prontos para comprar**.

Em vez de vender para um cliente por vez, você **atende vários de uma só vez**.

O que você ganha

- **Pedidos maiores:** um grupo que faria 1.000 unidades cada agora faz 10.000 juntos.
- **Cliente pré-qualificado:** sem prospecção fria. O grupo chega com a demanda definida.
- **Recorrência:** grupos que compram bem tendem a repetir.
- **Sem custo de aquisição:** nós trazemos a demanda até você.
- **Concorrência justa:** você disputa em igualdade, ganhando pela melhor combinação de preço, prazo e qualidade.

Passo 1 — Cadastre-se como fornecedor

Quanto mais completo o cadastro, mais cotações você recebe. Informe: o que produz/fornece; **faixas de preço por quantidade** (ex.: 5 mil, 10 mil, 20 mil un); prazos de produção e entrega; condições de pagamento e política de crédito; **até onde entrega com frete competitivo** (seu raio de atuação).

> O **raio de entrega** é importante: o sistema casa você com os grupos onde o seu **custo posto** (preço + frete) faz sentido.

Passo 2 — Receba pedidos de cotação

Quando um grupo **dentro da sua área de entrega** define uma compra ou campanha, você recebe o pedido com as especificações, a **quantidade somada** do grupo e o prazo desejado. A demanda chega até você.

Passo 3 — Envie sua proposta

Apresente **preço, prazo e condições**. A disputa é transparente: o grupo compara as ofertas e escolhe a melhor. Preço por faixa competitivo e prazos claros aumentam muito a sua chance de ganhar.

Passo 4 — Crédito e fechamento

Aqui **você tem o controle**: a análise e a concessão de crédito ao participante são feitas por você, segundo os seus critérios. O negócio se concretiza quando **você aprova o crédito** do participante ou o participante **paga à vista**. O MultiParceiros não interfere na sua decisão de crédito e não processa o pagamento.

Passo 5 — Produza, entregue e fature

Proposta aceita, negócio fechado. Você produz e entrega, e emite a **nota fiscal individualmente para cada participante**, no valor da parte de cada um. Uma operação, várias vendas.

Passo 6 — Recorrência

Como os participantes têm consumo recorrente, um bom atendimento vira **relacionamento contínuo** com o grupo inteiro. O MultiParceiros acompanha o timing de reposição e traz novas oportunidades no momento certo.

Como funciona a nossa remuneração

O MultiParceiros recebe um **percentual/comissão** por negócio fechado. Ou seja: **você só remunera o MultiParceiros quando fecha uma venda** — nunca antes. É uma venda pronta, com volume, sem você gastar com prospecção.

Sigilo e ponto único de contato

O MultiParceiros atua como **ponto único de contato** da intermediação, mantendo a organização e a confidencialidade do processo. Isso protege a operação e mantém a disputa

justa entre os fornecedores.

Boas práticas para ganhar mais cotações

1. **Preencha as faixas de preço** com clareza — quanto mais transparente, mais rápido o grupo decide.
2. **Seja realista nos prazos** — cumprir o combinado gera recorrência.
3. **Amplie seu raio de entrega** onde o frete permitir — mais grupos elegíveis.
4. **Ofereça alternativas** (produto equivalente, faixas maiores) — aumenta o poder de fechar.

Perguntas frequentes

Preciso ter estoque grande? Não necessariamente — você responde às cotações conforme sua capacidade. Para pronta-entrega, ter itens de alto giro em estoque é um diferencial.

Sou obrigado a aceitar todo pedido? Não. Você responde às cotações que fizerem sentido para o seu negócio.

Quem assume a inadimplência? A relação de crédito é sua com o participante. Por isso a análise de crédito (ou o pagamento à vista) é o que concretiza o negócio.

Como recebo? Diretamente do participante, nas condições que você definiu. O MultiParceiros não intermedia o pagamento.

Como começar agora

Acesse → → cadastre-se e comece a receber os pedidos dos grupos da sua área.

multiparceiros.com.br · contato@multiparceiros.com.br

MultiParceiros é um serviço de TNT PROMO.