E-BOOK GRATUITO

Guia do Participante
Passo a Passo

Do cadastro à economia: como comprar em grupo e pagar preço de indústria.

MultiParceiros — Empresas que se unem, crescem juntas.

Para quem é este guia

Para toda empresa que **compra os mesmos itens todo mês** — embalagens, descartáveis, EPIs, material de limpeza, papel, insumos, uniformes — e sente que paga caro por comprar sozinha. Se você é de saúde, alimentação, automotivo, construção, agro, varejo ou indústria, este guia é para você.

A ideia é simples: **juntando o seu consumo ao de outras empresas, o volume dispara e todos pagam preço de indústria.** E o trabalho de organizar isso é nosso.

O que você ganha

- **Preço de indústria** no que você já compra todo mês.
- **Zero trabalho de compras:** nós cotamos, negociamos e coordenamos.
- **Sem mensalidade e sem risco:** só paga quando o negócio acontece.
- **Sua identidade preservada:** cada empresa recebe sua nota fiscal individual.
- **Divulgação em grupo** (opcional): alcance multiplicado por uma fração do custo.

Passo 1 — Cadastre sua empresa

Acesse **multiparceiros.com.br** e faça o cadastro (gratuito e sem compromisso). Informe: segmento/tipo de negócio; cidade, bairro e CEP (ajuda no cálculo do frete e do grupo); responsável e WhatsApp.

O cadastro é só o ponto de partida — não gera nenhuma obrigação.

Passo 2 — Diga o que você precisa

Na página **Compra Coletiva**, marque o seu segmento e descreva o que precisa: produto ou serviço, quantidade ou consumo por mês, frequência de reposição (a cada 30/60/90 dias), urgência.

> **Não sabe o nome técnico?** Mande uma foto do que você usa hoje — a gente identifica. Simples assim.

Passo 3 — Nós montamos o grupo certo

Reunimos empresas que consomem o mesmo item e para quem faz sentido comprar junto: itens volumosos (embalagens, descartáveis) → grupo da sua praça/região (o frete pesa); itens compactos ou serviços → podem reunir empresas de todo o Brasil. Você não precisa procurar ninguém.

Passo 4 — Você recebe a cotação

Os fornecedores **disputam** o pedido do grupo, e levamos a **melhor proposta** até você (preço, prazo, condições). Isso é uma **proposta** — você não está obrigado a fechar.

Passo 5 — O negócio se concretiza

A compra só se torna efetiva após a **aprovação do seu crédito pelo fornecedor** ou o **pagamento à vista**. A análise de crédito é feita pelo fornecedor, diretamente com você — como em qualquer compra empresarial. O MultiParceiros apenas faz a ponte.

Passo 6 — Você recebe, com nota fiscal individual

O produto é entregue e a **nota fiscal é emitida pelo fornecedor, individualmente para a sua empresa**, no valor proporcional da sua parte. Nada de nota compartilhada — cada um com a sua.

Passo 7 — Reposição no timing certo

Como você informou a frequência de reposição, nós te avisamos **na hora certa de repor** — com o preço de grupo já organizado. Você nunca fica na correria de comprar de última hora (que é sempre mais caro).

As três formas de comprar

- **Compra coletiva:** melhor preço, esperando o grupo se formar.
- **Pronta-entrega:** precisa rápido? Atendemos do estoque de parceiros.

- **Oportunidades:** marque seu interesse e receba lotes por preço à vista quando aparecerem.

Dicas para aproveitar melhor

1. **Inclua tudo o que é recorrente** — quanto mais itens, mais poder de barganha.
2. **Marque "oportunidades"** nas categorias que você usa — pode aparecer um lote ótimo.
3. **Informe o consumo real** — quanto mais preciso, melhor a cotação.
4. **Some divulgação:** aproveite para divulgar junto com parceiros complementares da sua região.

Segurança e transparência

- Sem mensalidade obrigatória e sem compromisso de volume.
- **Só paga se usar.**
- Você mantém seus fornecedores atuais onde já funcionam — decide o que incluir.
- Suas informações são tratadas com confidencialidade.

Perguntas frequentes

Vou ter que trocar meus fornecedores? Não. Você escolhe o que incluir na compra do grupo.

Meu concorrente pode estar no grupo? Na divulgação, não (uma empresa por segmento). Na compra, o foco é volume — a NF e a entrega são individuais.

E se o frete inviabilizar? O sistema calcula o custo posto (preço + frete). Você só entra em grupos onde compensa.

Preciso comprar sempre? Não. Cada compra é uma decisão sua.

Como começar agora

Acesse → → monte seu pedido, ou (gratuito e sem compromisso).

multiparceiros.com.br · contato@multiparceiros.com.br

MultiParceiros é um serviço de TNT PROMO. Os exemplos de economia são ilustrativos; a vantagem real depende do item e do volume do grupo.